

# EINFACH VERKAUFEN

Starke Impulse für Selbstständige und KMU

5. Mai 2018 | Freizeit In, Göttingen



*Herzlich willkommen zum  
GABAL Frühjahrs-Impulstag,*

am 5. Mai ist es wieder so weit: Erleben Sie den Frühjahrs-Impulstag „Einfach Verkaufen“. Es geht um persönliches Verkaufen, wie Selbstmarketing etc. – und um digitales Verkaufen. Neueste Trends, neueste Ergebnisse aus der Forschung, Best Practice ... für Ihren Verkaufserfolg.

Verkaufen sei alles andere als einfach, so der Tenor im Kreis von Trainern, Freelancern und KMUs. Viele behaupten von sich, primär via Empfehlung neue Kunden zu gewinnen und durch ihre exzellente Leistung ihre bestehenden Klienten weiterhin betreuen zu dürfen, wunderbar. Doch tatsächlich sieht das meist anders aus, wie Markt-Studien belegen, jedes Jahr aufs Neue.

**#gabalfit18**

Deshalb ist der Ansatz dieses Impulstages ein anderer, nämlich: Weg von der häufig genutzten Marketing-Kommunikation als Ersatz für das Verkaufen, hin zu **ver-einfach-tem Verkaufen**.

Verkaufen! Sie genau dabei zu unterstützen, Sie zum Tun anzuregen und zum Nachahmen erfolgreichen Vorgehens, dazu ist dieser Impulstag gedacht: Einfach verkaufen! Die Referenten, die beim Frühjahrs-Impulstag auftreten, haben es vorgemacht ... Sehen wir einander?

Herzlich grüßt Sie

Hanspeter Reiter  
Vorstandssprecher GABAL e.V.  
hanspeter.reiter@gabal.de

Veranstalter:

**GABAL.**  
Wissen vernetzen

Kontakt:  
GABAL e.V.  
Erna Theresia Schäfer  
Budenheimer Weg 67 | D-55262 Heidesheim  
Fon 0 61 32 - 50 950 -90, Fax - 99  
info@gabal.de | www.gabal.de

Zum Erfolg tragen auch dieses Jahr wieder unsere  
Aussteller und Sponsoren bei:

**GABAL**

www.gabal-verlag.de

**JÜNGER**  
MEDIEN

www.juenger.de

**DB** **BAHN**

www.bahn.de

**marketing**  
**BÖRSE**  
www.marketing-boerse.de

www.marketing-boerse.de

## GABAL FRÜHJAHR-IMPULSTAG 2018: EINFACH VERKAUFEN\*

17:30 - 18:15		4. MAI: PRE-WORKSHOP Miriam Hamel, <a href="http://www.visualselling.de">www.visualselling.de</a> : Visual <b>Visual Discovery und Co-Creation</b>
08:30 - 09:00	5. Mai: Ankunft/Anmeldung	
09:00 - 09:15	Einstimmung in den Tag Moderation: Michael Vaas, <a href="http://www.michaelvaas.de">www.michaelvaas.de</a>	
09:15 - 09:45		KEYNOTE Klaus J. Fink, <a href="http://www.klaus-fink.de">www.klaus-fink.de</a> <b>Top-Selling: Die vier Erfolgsfaktoren</b>
09:55 - 10:35		Prof. Dr. Rainer Elste, <a href="http://www.hs-esslingen.de">www.hs-esslingen.de</a> <b>Digitalisierung und Vertrieb - Wie der Vertrieb den digitalen Wandel übersteht</b>
10:35 - 11:05	Kaffeepause/Networking	
11:05 - 11:45		Lars Schäfer, <a href="http://www.emotionalesverkaufen.de">www.emotionalesverkaufen.de</a> <b>Emotionales Verkaufen - Einfach mal Mensch sein</b>
11:55 - 12:35		Robert Flachenäcker, <a href="http://www.beratungs-raum.de">www.beratungs-raum.de</a> <b>Mehr Aufträge übers Internet für Trainer, Berater und Coaches</b>
12:35 - 14:00	Mittagspause/Networking	
14:00 - 14:40		Oliver Schumacher, <a href="http://www.oliver-schumacher.de">www.oliver-schumacher.de</a> <b>Endlich mehr Anfragen - Wie Selbstmarketing gelingt</b>
14:50 - 15:30		Kai Bühler, celanio GmbH, <a href="http://www.celanio.com">www.celanio.com</a> <b>Best Practice: Neue Wege gehen im Vertrieb</b>
15:30 - 16:20	Kaffeepause/Networking/Diskussionsrunde (optional): Experten diskutieren kontrovers moderne Verkaufsansätze.	
16:20 - 16:50		FINAL KEYNOTE Antje Heimsoeth, <a href="http://www.antje-heimsoeth.com">www.antje-heimsoeth.com</a> <b>Verkaufserfolg beginnt im Kopf</b>
16:50 - 17:00	Ausklang	

\* Änderungen vorbehalten

### IHR INVESTMENT (inkl. Tagungspauschale)

	Frühbucher bis 28.02.2018	Normalpreis ab 01.03.2018
<b>Mitglieder:</b> (inkl. Kooperationsverbände)	<b>159 €</b>	<b>199 €</b>
<b>Nichtmitglieder:</b>	<b>259 €</b>	<b>299 €</b>
<b>Studenten/PartnerIn:</b>		<b>129 €</b>
<b>Come-Together mit Imbiss: 04.05.2018, 18.30 - 20.00 Uhr, anschl. Mitgliederversammlung optional</b>		<b>20 €</b>
<b>Für Gruppen ab 2 Personen gelten Sonderkonditionen.</b>		

Bei einer schriftlichen Stornierung bis 21 Tage vor Veranstaltungstermin werden von XING Events 5,99 € zzgl. 4,0% vom Ticketpreis zzgl. USt. Stornierungsgebühren berechnet, ab dem 20. Tag bis 3 Tage vor dem Event 50%, danach 100%. Die Nennung eines Ersatzteilnehmers ist möglich.

### ANMELDUNG

Sichern Sie sich Ihre Plätze bis 28.02.2018 zum Sonderpreis

schnell und bequem auf



[www.gabal.de/impulstage/fruhjahrs-impulstag-2018/anmeldung-2/](http://www.gabal.de/impulstage/fruhjahrs-impulstag-2018/anmeldung-2/)

### TAGUNGORT

Freizeit In  
Dransfelder Str. 3  
D-37079 Göttingen  
Tel. : +49 551/9001-0 | Fax -100 | [www.freizeit-in.de](http://www.freizeit-in.de)

Ein Zimmerkontingent steht bis 24.03.2018 unter dem Stichwort „GABAL“ zur Verfügung.