



**DAS EVENT FÜR MEHR MOTIVATION UND ERFOLG
IN VERKAUF, MARKETING & FÜHRUNG**

5. KARLSRUHER WISSENSFORM

FREITAG, 8. JUNI 2018 • KONZERTHAUS KARLSRUHE • FESTPLATZ 9 • 76137 KARLSRUHE



A man in a dark suit, white shirt, and red and white striped tie is speaking into a lapel microphone. He is smiling and gesturing with his hands. In the background, a large screen displays a grid of several small portraits of people.

**Erleben Sie
mitreißende
Referenten.**

Freitag, 08.06.2018

- 11:15 Come together
11:30 **Begrüßung durch den
Moderator Michael Vaas**
11:45 **Loredana Meduri & Alessandro
Spanu**
12:30 **Sabrina Olsson**
13:15 Kommunikationspause
14:15 **Wolfgang Bönisch**
15:00 Showact
15:30 **René Borbonus**
16:15 Kommunikationspause
17:00 **Prof. Dr. Dirk Zupancic**
17:45 **Walter Kohl**
18:30 Verlosung

Programmänderungen vorbehalten

Michael Vaas

KOMMUNIKATION & MOTIVATION

René Borbonus

Ich habe 10 Gebote. Neun davon lauten: Du sollst nicht langweilen (Billy Wilder)



René Borbonus studierte Germanistik, Politik und Psychologie und startete seine Karriere in der rhetorischen Praxis unter anderem als Redenschreiber. Er zählt heute zu den führenden Spezialisten für professionelle Kommunikation im deutschsprachigen Raum. Als Kommunikationstrainer, Buchautor, Coach

und Vortragsredner bewegt er sich bewusst an der Schnittstelle zwischen Theorie und Praxis. Dabei versteht Borbonus es, Sachlichkeit und Begeisterung in freier Rede sowie im Gespräch zusammenzuführen. Professionell begleitet er Führungskräfte, Unternehmer und andere Persönlichkeiten des öffentlichen Lebens auf dem Weg zu ihrem erfolgreichen Auftritt. Praxisnah und unterhaltsam vermittelt René Borbonus rhetorische Fähigkeiten, mit denen man Menschen bewegt und begeistert.

THEMA

Klarheit: Wissen, was zählt – und darüber reden

» Entdecken Sie, wo sich die Stimmen der Vernunft verstecken

MARKETING & VERKAUF

Prof. Dr. Dirk Zupancic

Nachhaltiger Geschäftserfolg durch Sales Drive



Prof. Dr. Dirk Zupancic stammt aus der Schule der renommierten Universität St. Gallen, an der er promovierte, habilitierte und noch heute gefragter Dozent in der Managementausbildung ist. Heute ist er Präsident und Professor an der privaten German Graduate School of Management & Law (GGS) in Heilbronn und fungiert als Aufsichtsrat und Beirat mehrerer Unternehmen. Dirk

Zupancic ist gelernter Bankkaufmann und Offizier d. R. der Luftwaffe. Mehrere Jahre war er Partner eines Consulting und Private-Equity-Unternehmens in Zürich. Zu seinen Kunden gehören Global Player ebenso wie Mittelständler oder KMUs. Dirk Zupancic ist Experte für Unternehmensstrategie, Führung, Business-to-Business-Marketing und Vertrieb. Er ist leidenschaftlicher Verfechter von Leistung, Professionalität und Verantwortung im Management.

THEMA

Erfolgreiches Unternehmenswachstum

» Identifizieren Sie die Wachstumstreiber für Ihr Unternehmen. Setzen Sie diese durch fundierte Strategien systematisch um

KOMMUNIKATION & MOTIVATION

Dipl.-Betriebsw. Sabrina Olsson M.Sc.

Körpersprache ist Marketing im Daily Business: Wer überzeugt verkauft.



viralen Anforderungen und verknüpft die Schnittstellen der digitalen mit denen der nonverbalen Kommunikation. „Körpersprache ist heute brisanter als gestern, Körpersprache ist heute digitaler, viraler und sichtbarer als gestern!“ Ihren Karriereweg startete sie als internationales Mannequin und Fotomodell sowie als Choreografin von Bühnen-Shows und -Inszenierungen.

THEMA

Körpersprache im digitalen Kontext: Warum Sie Ihrem Unternehmen ein Gesicht – Ihr Gesicht – auch im digitalen Marketing geben sollten

Sabrina Olsson ist eine Expertin, wenn es um Körpersprache im aktuellen Zeitgeschehen geht. „Tête-à-tête war gestern, Körpersprache ist heute für viele Unternehmen auch digital!“ Die Wirtschaftswissenschaftlerin mit Fokus auf Digital Marketing begleitet Unternehmen bei ihren heutigen digitalen und

INDUSTRIE & WIRTSCHAFT

Walter Kohl

Stärken – Säen – Ernten



Walter Kohl, Unternehmer, Referent, Bestseller-Autor und Coach, studierte Geschichte und Volkswirtschaft in Harvard und Wien sowie Business Administration in INSEAD. Nach Tätigkeiten im Investment-Banking in New York arbeitete er mehr als 10 Jahre als Manager in deutschen Großunternehmen. Seit 2005 führt Walter Kohl als Unternehmer gemeinsam mit seiner Frau einen deutsch-

koreanischen Automobilzulieferer. Zu seinen Kunden zählen namhafte mittelständische Unternehmen sowie internationale Automobilhersteller. Mit seinem Motto: „Sou-veräner Führen, Handeln, leben“ unterstützt er Menschen, ihr Leben beruflich wie privat souveräner zu gestalten und hilft Unternehmen bei der Maximierung ihres Erfolges. Als Inspirator und „Mut-Macher“ begeistert er in seinen Vorträgen, Seminaren und Coachings durch tiefgründiges, praxisorientiertes und authentisches Wissen. 2011 veröffentlichte er den Bestseller „Leben oder gelebt werden“ und schrieb 2014 mit Pater Anselm Grün das Buch „Was uns wirklich trägt“.

THEMA

Souveräner Führen, Handeln, Leben – Kraftquellen für Entscheider

MARKETING & VERKAUF

Loredana **Meduri** & Alessandro **Spanu**

DOLCE VITA – LEIDENSCHAFT FÜHRT ZUM ERFOLG.



Italienische Lebensart und deutsche Professionalität, Keynote Speaker und Business-Experten, Frau und Mann, charmant und kompetent. Das sind Loredana Meduri und Alessandro Spanu. Das Zusammenspiel der beiden mit ihrer inspirierenden Art bewegt und fasziniert. Ihre belebende Kreativität, ihr kultureller Background und ihre Lebenserfahrung machen sie überall

zu den DOLCE- VITA- Botschaftern. Die Expertise und Persönlichkeit des Duos ist geprägt durch ihre langjährige Praxiserfahrung in Sales, Marketing und Kommunikation, in klein- und mittelständischen Unternehmen und in internationalen Konzernen. Sie sind sowohl im In- als auch im Ausland aktiv und begeistern die Menschen mit ihrer Lebensfreude. Mit ihrer professionellen und humorvollen Persönlichkeit sind sie DIE LIEBLINGSITALIENER auf der Bühne. Mit DOLCE VITA bringen Loredana Meduri und Alessandro Spanu viel Würze und Leidenschaft in jede Veranstaltung und hinterlassen ein unvergesslich gutes Gefühl.

THEMA

Amore mio. Mit Herz beim Kunden

MARKETING & VERKAUF

Wolfgang **Bönisch**

Haltung. Macht. Verhandlungserfolg.



Leben, das Leben anderer, millionenschwere Verträge, Beziehungen, Jobs, Betriebsvereinbarungen Zielvereinbarungen, Budgets, Bönisch ist seit über 16 Jahren als Trainer, Speaker und Coach tätig. Er ist Autor und Mitautor mehrerer Bücher und Hörbücher zur Verhandlungskunst. Als „Verhandlungsretter“ gibt er sein profundes Wissen und die vielfältigen Erfahrungen weiter und sorgt für bessere Verhandlungsergebnisse bei seinen Zuhörern, Klienten und Lesern.

THEMA

Du bist was Du verhandelst!

» Haltung ist die Basis für jeden Verhandlungserfolg

Wieder mal nachgegeben! Zugeständnisse auf der Zielgeraden gemacht! Verhandlungs- pech? Flaue Tagesform? Mit der Präzision eines Chirurgen und dem Überblick eines Kapitäns legt Wolfgang Bönisch die Nervenstränge von Misserfolgen in Verhandlungen frei. Wolfgang Bönisch hat in mehr als 40 Jahren Berufstätigkeit so ziemlich alles verhandelt, das vorstellbar ist: Sein

MODERATION

Michael **Vaas**

Menschen begeistern, Mut machen und auf das Wesentliche fokussieren!



Michael Vaas, der Optimierungsexperte für Top-Performance und Spitzenerfolg überzeugt und begeistert Ihr Publikum und Ihre Gäste! Mit seiner sympathischen Stimme, seiner positiven Ausstrahlung und seinem umfangreichen Erfahrungsschatz, begeistert und gewinnt Michael Vaas auch Ihr Publikum. Die Gäste und Teilnehmer Ihrer Veranstaltung führt er charmant und professionell durch

Ihr Programm. Dabei stellt er zu den einzelnen Programmpunkten einen Kontext zum Alltag und zu der praktischen Umsetzung her. Egal ob Event, Gala, Kongress, Tagung, Workshop oder Firmenveranstaltung, Michael Vaas gelingt es Ihre Veranstaltung zu einem echten Highlight für Ihre Teilnehmer und Gäste zu machen. Dabei ist es ihm stets wichtig, die Menschen aktiv mit einzubinden und sich so mit den Inhalten und dem Ziel Ihrer Veranstaltung auseinanderzusetzen. Dabei greift der diplomierte Mental-Coach auf seinen umfangreichen Erfahrungsschatz aus den Bereichen Führung, Vertrieb und Mitarbeiter-Coaching zurück.

ANFAHRT

Auf der A 8 aus Richtung Stuttgart folgen Sie der A 5 in Richtung „Frankfurt“, an der Ausfahrt Nr. 45 „Karlsruhe-Mitte“ verlassen Sie die A 5 und folgen auf der B 10 der Wegweisung „Karlsruhe“. An der Ausfahrt Nr. 2 verlassen Sie die B 10 in Richtung „Stadtmitte/Zentrum“ und folgen den Wegweisern „**Kongresszentrum**“.





Speakers Excellence Deutschland Holding GmbH
Medienhaus • Adlerstraße 41 • 70199 Stuttgart •
Fon +49 711 75 85 84 0 • Fax +49 711 75 85 84 85 •
info@speakers-excellence.de • www.speakers-excellence.de

Unsere Partner



Deutsche Post



CHARLY'S CHECKPOINT
Event-Technik



CONVENTION BUREAU
KARLSRUHE & REGION



Badisch gut versichert.



SWOOFLE
MANUFAKTUR



Atelier für florales Wohnen
MEISTER FLORIST
THOMAS SEITH

STOCK
***** resort



SunriseEVENTS
Ihr Partner für professionelle Veranstaltungen



SEMINARSELECT
by partners selection

Partner von
Miles & More
Lufthansa



GABAL



NETWORK-KARRIERE
Die Fachzeitung für internationales Network-Marketing und Direktvertrieb

Jetzt online anmelden unter:
Michael Vaas
Gaishardt, Gartenstraße 7 • 73491 Neuler
Telefon: +49 79 63 13 31
info@michaelvaas.de

ANMELDUNG

5. KARLSRUHER WISSENSFORUM 2018

Bitte per E-Mail an: info@michaelvaas.de

Oder per Post an:

Michael Vaas

Gaishardt, Gartenstraße 7

73491 Neuler

Executive-Karten

☐ Ja, hiermit bestelle ich verbindlich _____ Executive-Karte(n) zum Einzelpreis von 169 Euro*.

☐ Firmenadresse ☐ Privatadresse

Firma _____

Vor- und Zuname _____

Straße _____

PLZ, Ort _____

Telefon, Fax _____

E-Mail _____

☐ Ich/Wir stimme(n) zu, dass der Betrag der Eintrittskarten von meinem/unseren Konto abgebucht wird:

IBAN _____

BIC _____

Kontoinhaber _____

☐ Ich/Wir bezahle/n per Kreditkarte

Karten-Nummer _____

gültig bis _____ Prüzfiffer _____

Kreditinstitut ☐ AMEX ☐ VISA ☐ MASTERCARD

Datum _____

Unterschrift
(bei Bestellung per Fax)

DIREKT IM PDF AUSFÜLLEN UND PER E-MAIL SENDEN!

Senden

*Alle Preise verstehen sich inkl. gesetzlicher MwSt.